



Tras el éxito de la apertura de la oficina de Barcelona y la ampliación del equipo técnico y administrativo en Madrid

SSR Iberia continúa su expansión por España con nueva oficina en la zona de Levante

- *Gonzalo Puras Mallagray liderará este proyecto desde Valencia*

Madrid, 21 de febrero de 2017.- SSR Iberia, la compañía especialista en servicios profesionales de suscripción de riesgos para la construcción, siguiendo su estrategia de expansión para ofrecer un servicio integral en toda la Península e Islas, acaba de abrir nueva delegación en Valencia con el objetivo de dirigir desde allí todas las operaciones concentradas en la zona de Levante en su apuesta clara por dar un servicio rápido, personal y de calidad a todos sus asegurados.

Para liderar este proyecto de expansión en la zona de Levante, SSR Iberia ha fichado a Gonzalo Puras, con una dilatada trayectoria profesional en el sector y altas cualidades de gestión y negociación de productos tan especializadas como el seguro de afianzamiento y el de caución.

Esta expansión territorial se produce tras el éxito de la apertura de la oficina en Barcelona en octubre de 2016 y la ampliación del equipo técnico y administrativo en la oficina principal de Madrid, que ha servido para garantizar a los clientes un nivel de servicio ágil, de calidad, especializado y personalizado que coloca a SSR Iberia a la cabeza de las compañías expertas en los seguros de afianzamiento de cantidades anticipadas, seguros decenales y de caución.

Sobre SSR Iberia

SSR Iberia es una agencia de suscripción de seguros en el ámbito de la construcción constituida por especialistas del sector con más de 30 años en la industria. Su objetivo es dar el mejor servicio a los mediadores y a los clientes ofreciéndoles las mejores soluciones aseguradoras con niveles de prestaciones que sus competidores no puedan igualar.

SSR Iberia ayuda a grupos aseguradores internacionales a la hora de acceder a mercados amplios, aunque maduros y de difícil implantación como la Península Ibérica y el mercado de seguros francés. Aporta una organización comercial experta en esos mercados, su centro de suscripción y, sobre todo, una red de mediadores.

La red de SSR Iberia en el mercado británico, uno de los más innovadores del mundo, permite ofrecer a los mediadores y clientes productos y servicios a medida y de alta especialización. Este enfoque diferenciador refleja la larga trayectoria profesional de sus directivos tanto en el mercado francés y británico, desde 2006, como actualmente en la Península Ibérica.